

Biblioteka
POZITIVNE MISLI ZA SVAKI DAN

NAZIV ORIGINALA:

The Magic Ladder to Success

Napoleon Hill

Updated For The Twenty-first Century By Arthur R. Pell. Ph.D.

Published by JMW Group, Inc.

Copyright © 2004, BY JMW GROUP, INC. All Rights Reserved

Za izdanje na srpskom jeziku © Edicija, Beograd 2019.

IZDAVAČ

Edicija

Dunavski kej 8, Beograd

ZA IZDAVAČA

Lazar Vuk Bokan

GLAVNI I ODGOVORNI UREDNIK

Lazar Vuk Bokan

PREVODILAC

Ivana Petrović

LEKTURA I KOREKTURA

Edicija

DIZAJN KORICA

Edicija

ŠTAMPA

Tukan-print, Beograd

TIRAŽ

500 primeraka

PLASMAN

+381/64-521-521-0

klubcitalaca@edicija.rs

www.edicija.rs

ISBN 978-86-81962-29-9

GODINA IZDANJA 2021.

Sva prava zadržana. Nijedan deo ovog izdanja se ne sme reprodukovati, skladištiti u povratnom sistemu, ili prenositi, u bilo kom obliku, ili bilo kojim sredstvima, elektronskim, mehaničkim, fotokopirnim i sličnim, bez prethodne dozvole izdavača i vlasnika autorskih prava.

ČAROBNE STEPENICE DO USPEHA

NAPOLEON HILL

Revidirala i ažurirala Patriša G. Horan

 EDICIJA

SADRŽAJ

Predgovor Patriše G. Horan.....	7
Uvodna reč autora.....	13
PRVA LEKCIJA	Savez udruženih umova..... 19
DRUGA LEKCIJA	Važnost krajnjeg cilja 63
TREĆA LEKCIJA	Samopouzdanje 67
ČETVRTA LEKCIJA	Štednja kao navika..... 71
PETA LEKCIJA	Preuzmite inicijativu i budite lider 75
ŠESTA LEKCIJA	Imaginacija..... 79
SEDMA LEKCIJA	Entuzijizam 85
OSMA LEKCIJA	Samokontrola..... 89
DEVETA LEKCIJA	Radite više nego što ste plaćeni 91
DESETA LEKCIJA	Ličnost stvorena za uspeh 93
JEDANAESTA LEKCIJA	Precizno razmišljanje 101
DVANAESTA LEKCIJA	Koncentracija 105
TRINAESTA LEKCIJA	Saradnja..... 109
ČETRINAESTA LEKCIJA	Profitiranje od neuspeha..... 115
PETNAESTA LEKCIJA	Tolerancija 121
ŠESNAESTA LEKCIJA	Upotrebom zlatnog pravila do bolje saradnje 123
SEDAMNAESTA LEKCIJA	Uspešna navika za zdravlje..... 127
Trideset najčešćih razloga za neuspeh.....	131
Poruka onima koji su pokušali i mislili da nisu uspehli!.....	137

PREDGOVOR PATRIŠE G. HORAN

U ovoj knjizi nalaze se tajne uspeha magnata, tajkuna, mogula i ljudi na čelu različitih grana industrije u kojima rade. To su ličnosti koje istorija pamti po dobru, a ne po zlu. Za razliku od novopečenih biznismena – bivših zatvorenika koji danas pune naslovne strane – oni su genijalci. Pobeđuju i ne kukaju. Ne poseduju samo snagu, već i klasu. Iako ne možemo baš reći da su sveci, nesumnjivo su veći od života i često rade ono za šta drugi kažu da je nemoguće da se uradi. U doba grebatora, kada se vode duple knjige, a vlasnici kapitala skandalizuju, potrebna nam je mudrost naših američkih divova više nego ikada pre. Bile su to legende.

Kako su to radili Endru Karnegi, Aleksander Grejam Bel, Henri Ford, P. T. Barnum? Šta im je prolazilo kroz glavu dok su utabavali staze kroz pustinju i stvarali infrastrukturu ove nacije?

Mnogi od njih rođeni su u siromašnoj sredini. Koja lična alhemija je pretvorila njihove početke, koji uopšte nisu obećavali, u čisto zlato? Šta to čini pobednika?

Iz istih neoprostivih okolnosti izašao je čovek koji je krenuo da pronade odgovore na to centralno pitanje. Nakon uvodnog pisma koje je napisao lično Karnegi, otkrio je te tajne radeći ono što niko ranije nije mislio da radi – pitao je najveće od najvećih kako su postali to što jesu. Tokom tog procesa, uprkos svemu, i sam je postao pobednik. Izmislio je motivacijsko pisanje i na kraju se našao među kolegama, poput Marka Aurelija, Ralfa Voldo Emersona i Bendžamina Frenklina.

Bio je visok 1,7m i njegovo ime je bilo Napoleon, ali ga nikada nijedan Vaterlo nije pobedio i odbio je da leži u izgnanstvu. Napoleon Hil je bio guru svih gurma uspeha i autor najbolje prodavane motivacijske knjige svih vremena, *Misli i obogati se*, koja nikada ne bi ugledala svetlost dana bez knjige koju držite u rukama. (*Misli i obogati se* možda ne bi ni postala toliko uspešna da je preovladalo mišljenje izdavača po pitanju izbora naslova, jer bi se zvala *Upotrebi malo dara da zaradiš više para!*)

Više od četrdeset godina nakon što je objavljena, jedno istraživanje poslovnih lidera koje je sproveo *Ju-es-aj tudej* imenovalo je knjigu *Misli i obogati se* jednom od najprodavanijih motivacionih poslovnih knjiga svih vremena i jednom od pet najuticajnijih knjiga u svojoj oblasti. Isti čarobni materijal koji sadrži ta knjiga može se naći i u ovoj, koju je mogla zaustaviti samo finansijska katastrofa koja je ostatak Amerike bacila na kolena.

Knjiga *Čarobne stepenice do uspeha* objavljena je na početku Velike depresije, sedam godina pre knjige *Misli i obogati se*, tako da je njena šansa za uspeh izbledela zajedno sa američkom ekonomijom. Međutim, ideje iz ove knjige pokazale su se sjajnim i utrle su put za jednu još poznatiju knjigu, koja će uslediti nakon toga. U *Čarobnim stepenicama* Hil je isprobao, testirao i dokazao čudesnu moć svojih čuvenih sedamnaest Zakona uspeha. U ovoj knjizi, Napoleon Hil objedinjuje mudrost koja potiče iz umova najvećih imena američke poslovne istorije, koja je rezultat petsto intervjua sa poslovnim gigantima Hilovog vremena.

Tokom 1808. godine, „čelični magnat“, Endru Karnegi, sin siromašnih škotskih imigranata, stajao je u biblioteci svog dvorca sa 124 sobe u Njujorku. Izvadio je zlatni sat iz džepa i izazvao mladog Napoleona Hila. Dvadesetpetogodišnjeg reportera je bivši guverner Tenesija Robert L. Tejlor angažovao da za njegov magazin piše priče o uspehu vodećih poslovnih lidera. Karnegi je trebalo da mu bude prvi zadatak, a čelični baron je već proveo tri dana i noći sa Hilom. Karnegi je možda u Hilu video nešto što mu se dopalo – mlađu, nižu verziju sebe, a sad je bio red na njega da postavlja pitanja. Da li bi Hil bio zainteresovan da sastavi kompilaciju uverenja i aktivnosti tadašnjih poslovnih velikana i napravi od njih koherentnu filozofiju? Bez ikakvog honorara?

Napoleonu Hilu je trebalo dvadeset devet sekundi da odgovori. „Dobro“, rekao je Karnegi dok je odlagao sat. „Planirao sam da Vam dam samo šezdeset sekundi.“

Možda je taj incident potvrdio Hilovo uverenje da „uspešni ljudi brzo donose odluke i polako ih menjaju, a neuspešni polako donose odluke i često ih menjaju“.

Napoleon Hil će uskoro postati savetnik predsednika Frenklina Ruzvelta. Kasnije je pobrao lovorike za pisanje „Ne moramo se bojati ničeg osim samog straha“ i nekoliko poznatih Ruzveltovih „Fajersajd“ razgovora sa slušaocima radija. Njegov život je više ličio na rolerkoster nego na stazu popločanu žutim ciglicama. Nekoliko njegovih firmi je bankrotiralo, izgubio je posao, a pogrešno su ga optužili za prevaru i poslali u zatvor. Jedan od njegova dva sina rođen je bez ušiju. Hilov posao ga je toliko udaljio od porodice da je jednog od njegovih sinova usvojio član familije. Život mu je bio čitav niz takvih kolosalnih neuspeha da se, kad je bio u pedesetim, čudio da je prošla čitava decenija a da se nije suočio sa nekom ličnom katastrofom. Međutim, Napoleon Hil, često poražen, ali nikada van igre, nikada nije odstupio od svog „konačnog, glavnog cilja“. Hteo je da nauči milione širom sveta da se i sreća može preokrenuti, a neuspehi iskoristiti. Kako bi to inače znao ako ne iz prve ruke? „Uspeh ne zahteva objašnjenje. Neuspeh ne dozvoljava alibi“, rekao bi kasnije autoritetom koji samo iskustvo može da ponudi.

Napoleon Hil je rođen 1883. godine u jednosobnoj kolibi na brdima, prikladno nazvanim Vajs Kaunti u Virdžiniji. Divlje, neukroćeno dete, koje je nosilo pušku, započelo je svoju karijeru pisca u trinaestoj godini kao „planinski reporter“ za male gradske novine i nikada nije izgubio glad za stvarnim činjenicama o stvarnim ljudima koji su prevazišli prilike dobijene rođenjem.

Upravo ga je taj posao iz detinjstva naučio kako treba da intervjuiše 500 ljudi, čije su filozofije uspeha sažete u koherentnu mudrost ove knjige.

Njegova je jedna od onih priča za koje se činilo da će da ispadne loše, ali je ipak ispala dobra. Majka mu je umrla kad je bio vrlo mlad, ali obrazovana, smela žena koju je otac tada oženio bila je nestrpljiva zbog siromaštva, kako je to kasnije rekao. Hilova maćeha je preuzela odgovornost za porodičnu prodavnicu i farmu, poslala je oca u zubarsku školu sa 40 godina i dala Napoleonu stabilnost koja mu je

bila potrebna da se otisne sa planina Virdžinije. Ona mu je u glavu usadila misao po kojoj će postati najpoznatiji: „Ono što čovekov um može da zamisli, može i da postigne.“

Kvalitet misli koji je pokretao nekadašnje titane danas je prava retkost i bio bi dobrodošao u našem svetu trenutne nezahvalnosti i pohlepe. Među tim konceptima su politički nekorektni koncepti većeg rada od onog za koji vam je plaćeno, besramna upotreba „urođenih duhovnih moći“, ideja hrabrog shvatanja „velikih ideja“, koja stoji iza principa „definitivnosti svrhe“ i poverenja u magnetni kvalitet uma. Hil je ohrabrivao „stanje uma poznato kao vera“ i rekao da ono oslobađa um od negativnih osobina, kao što su sumnja i odugovlačenje. „Um koji sumnja nije kreativni um“, kaže on i dodaje da „tolerancija možda nije vaša dužnost, ali je vaša privilegija“. Čak i ideje najviših umova predstavljaju praktične korake na „čarobnim stepenicama do uspeha“. Hil nam, na primer, kaže da „netolerancija na hiljade načina zatvara vrata za priliku i isključuje svetlost inteligencije“.

Hil nas nagovara da se slobodno oslonimo na snagu beskrajne inteligencije i smelo zapaža da najveći lideri imaju najveće seksualne apetite. Međutim, on i čistu ljubav smatra pravim izvorom moći, ponekad je naziva osvežavajuće staromodnom „ljubavlju između simpatija“. Tokom godina, Napoleon Hil je dao svoje ime i energiju radeći za nekoliko časopisa, napisao sedam knjiga na mnogim jezicima, osnovao fondaciju, napravio film i održao bezbroj predavanja u mnogim zemljama, prodao dosta franšiza i kasete. Dejl Karnegi, Norman Vinsent Pil i Oral Roberts postali su njegovi obožavaoci i ponekad su delili binu sa Hilom. V. Klement Stoun, Erl Najtingejl, Denis Vajtli, Zig Ziglar, Toni Robins i drugi priznali su da mnogo duguju Hilu, najvećem stručnjaku za uspeh od svih njih.

Ukucajte danas ime Napoleon Hil u pretragu knjiga na sajtu *Amazona* i izaći će skoro 18.000 referenci. Zašto? Zbog toga što motivacijskog gurua broj jedan u zemlji stalno citiraju u knjigama, čije teme idu od ishrane, preko petoboja, komunikacije, jednostavnog obilja, Kenedija, tinejdžera, internet trgovanja, veštine feng šui, liderstva do vođenja bendova na turneju, zena i bezbroj drugih. Uspeo je da svoje ime učini slavnim poput onih koje je intervjuisao.

PREDGOVOR PATRIŠE G. HORAN

Napoleon Hil je počeo bez ičega, naučio je tajne onih koji su postali otelotvorenje uspeha, stekao i izgubio nekoliko žena i nekoliko bogatstava i umro kao ispunjeni čovek u novembru 1970. godine u 87. godini.

Njegov nadgrobni spomenik je mogao da citira onog drugog poznatog Napoleona: „Dodavola sa okolnostima. Okolnosti stvaram sam.“

Patriša G. Horan