

Biblioteka
POZITIVNE MISLI ZA SVAKI DAN

NAZIV ORIGINALA:

THINK AND GROW RICH

Napoleon Hill

Updated For The Twenty-first Century By Arthur R. Pell. Ph.D.

Published by JMW Group, Inc.

Copyright © 2003, BY JMW GROUP, INC. All Rights Reserved

Za izdanje na srpskom jeziku © Edicija, Beograd 2019.

IZDAVAČ

Edicija

Dunavski kej 8,Beograd

ZA IZDAVAČA

Lazar Vuk Bokan

GLAVNI I ODGOVORNI UREDNIK

Lazar Vuk Bokan

PREVODILAC

Zvezdana Šelmić

LEKTURA I KOREKTURA

Edicija

DIZAJN KORICA

Edicija

ŠTAMPA

Neven, Zemun

TIRAŽ

500 primeraka

PLASMAN

+381/64-521-521-0

klubcitalaca@edicija.rs

www.edicija.rs

Sva prava zadržana. Nijedan deo ovog izdanja se ne sme reproducovati, skladištitи u povratnom sistemu, ili prenosi, u bilo kom obliku, ili bilo kojim sredstvima, elektronskim, mehaničkim, fotokopirnim i sličnim, bez prethodne dozvole izdavača i vlasnika autorskih prava.

MISLI I OBOGATI SE

NAPOLEON HIL

Adaptirao za XXI vek Artur R. Pel

SADRŽAJ

Autorov predgovor prvom izdanju.....	7
Predgovor ovom izdanju	13
1. Moć misli	17
2. Žudnja (prvi korak ka bogatstvu).....	31
3. Vera (drugi korak ka bogatstvu).....	51
4. Autosugestija (treći korak ka bogatstvu).....	69
5. Specijalizovano znanje (četvrti korak ka bogatstvu)	75
6. Mašta (peti korak ka bogatstvu).....	89
7. Organizovano planiranje (šesti korak ka bogatstvu).....	103
8. Odluka (sedmi korak ka bogatstvu).....	137
9. Istrajnost (osmi korak ka bogatstvu)	149
10. Moć „trusta mozgova“ (deveti korak ka bogatstvu).....	161
11. Tajna transformacije seksa (deseti korak ka bogatstvu)	169
12. Podsvesni um (jedanaesti korak ka bogatstvu).....	187
13. Mozak (dvanaesti korak ka bogatstvu).....	195
14. Šesto čulo (trinaesti korak ka bogatstvu).....	201
15. Kako nadmudriti šest duhova straha	211
16. Đavolja radionica (sedmo osnovno zlo).....	223

AUTOROV PREDGOVOR

PRVOM IZDANJU

U svakom poglavlju ove knjige pominje se tajna zarađivanja novca koja je obogatila više od pet stotina ljudi koje sam pažljivo analizirao tokom veoma dugog vremena.

Na tu tajnu mi je skrenuo pažnju Endru Karnegi pre više od četvrt stopeća. Taj mudri, dragi, stari Škotlandanin ju je ovlaš ubacio u moj um kad sam bio tek mladić. Onda se zavalio u fotelji, sa vedrim sjajem u očima i pažljivo gledao da utvrdi imam li dovoljno pameti da shvatim puno značenje onoga što mi je upravo rekao.

Kada je video da sam shvatio ideju, pitao me je jesam li spremam da provedem dvadeset ili više godina u pripremama da saopštим to svetu, muškarcima i ženama koji bi, ne znajući za tajnu, možda vodili neuspešan život. Pristao sam i, uz saradnju i pomoć gospodina Karnegija, održao datu reč.

Ova knjiga sadrži tu tajnu pošto su je na delu oprobale hiljade ljudi u skoro svakoj oblasti života. Ideja gospodina Karnegija je bila da čarobnu formulu, koja mu je omogućila neizmerno bogatstvo, treba staviti nadohvat ruke ljudi koji nemaju vremena da istražuju kako se stiče novac, u nadi da će ja moći da istražim i dokažem ispravnost te formule kroz iskustvo muškaraca i žena raznih zanimanja. On je verovao da tu formulu treba predavati u svim javnim školama i na fakultetima, a izrazio je i mišljenje da bi to, kad bi je ljudi dobro naučili, dovelo do revolucije u čitavom obrazovnom sistemu, te bi se vreme školovanja moglo svesti na manje od polovine.

Na osnovu iskustva sa Čarlsom M. Švabom i drugim mladim ljudima poput njega, gospodin Karnegi je ostao ubeden da veliki deo onoga što se predaje i uči u školama nema absolutno nikakvog značaja u smislu zaradivanja za život ili sticanja bogatstva. On je do tog zaključka došao zato što je primao u svoju firmu mlade ljude jednog za drugim, a mnogi od njih su imali tek nešto malo škole, i učio ih je da koriste ovu formulu, razvijajući u njima jedinstvenu sposobnost vođstva. Štaviše, pod njegovim vođstvom sticali su bogatstvo svi koji su se pridržavali njegovih uputstava.

U poglavlju o veri pročitaćete izvanrednu priču o organizaciji velike korporacije „Ju Es Stil“, koju je zamislio i ostvario jedan od mlađih ljudi preko kojih je gospodin Karnegi dokazao da će njegova formula delovati kod svih koji su spremni za nju. Već tom jednom primenom tajne, taj mlađi čovek – Čarls M. Švab – stekao je ogromno bogatstvo ne samo u novcu, nego i u *prilici*. Grubo govoreći, ta konkretna primena formule donela mu je šest stotina miliona dolara.

Ove činjenice – a to su činjenice dobro poznate gotovo svima koji poznaju gospodina Karnegija – pružiće vam prilično dobru ideju o tome šta čitanje ove knjige može značiti za vas, pod uslovom da *zname šta želite*.

Čak i pre nego što sam preuzeo dvadeset godina praktičnog testiranja, tajnu je saznalo više od sto hiljada muškaraca i žena koji su je iskoristili na sopstvenu korist, kao što je gospodin Karnegi i predvideo da treba. Drugi su je uspešno iskoristili za stvaranje sklada u svom domu i porodici.

Tajna o kojoj govorim pominje se u ovoj knjizi najmanje stotinu puta. Nijednom nije direktno izrečena, jer izgleda da bolje i uspešnije deluje kada je tek ovlaš otkrivena i ostavljena na videlu, *gde oni koji su spremni, koji tragaju za njom mogu da je uoče*. Zato mi ju je gospodin Karnegi tako tiho dobacio, ne navodeći je izričito.

Ako ste *spremni* da je upotrebite, prepoznaćete tu tajnu najmanje jednom u svakom poglavlju. Voleo bih da sam sloboden da vam kažem kako ćete znati da li ste spremni, ali to bi vas lišilo većine koristi koje ćete imati kada dođete do otkrića sami od sebe.

Dok sam pisao ovu knjigu, moj sin, koji je bio na poslednjoj godini studija, uzeo je rukopis drugog poglavlja, pročitao ga i sam otkrio tajnu. Taj podatak je iskoristio tako uspešno da je direktno dobio vrlo visok položaj sa početnom platom većom nego što je prosečan

čovek ikada u stanju da zaradi. Njegova priča je ukratko opisana u drugom poglavlju. Kada je pročitate, možda ćete odbaciti osećanje koje vas je možda uhvatilo na samom početku ove knjige koja tako mnogo obećava. Ako se osetite obeshrabreno, ako budete imali teškoća koje vas potpuno iznure, ako bezuspešno pokušavate, opterećeni ste bolešću ili fizičkim teškoćama, ova priča može postati vaša oaza u pustinji izgubljene nade, oaza za kojom ste sve vreme tragali.

Tajnu je obilato koristio predsednik Vudro Vilson tokom Prvog svetskog rata. Predata je svakom vojniku koji se borio u ratu, pažljivo upakovana u obuku pre odlaska na front. Predsednik Vilson mi je rekao da je to bilo važan faktor u prikupljanju sredstava potrebnih za vođenje rata.

Na samom početku dvadesetog veka, Manuela L. Kezona (tadašnjeg kolonijalnog načelnika Filipinskih ostrva) ova tajna je nadahnula da donese slobodu svom narodu i nastavio je da ih vodi kao njihov prvi predsednik.

Kod ove tajne je neobično što oni koji je jednom saznaju i iskoriste budu bukvalno poneti ka uspehu, uz vrlo malo truda i nikada više ne dožive neuspeh! Ako sumnjate u to, pogledajte imena onih koji su je koristili; kad god budu pomenuta, proverite ih i sami i uveriće se.

Ne postoji takva stvar kao što je nešto ni za šta!

Tajna o kojoj govorim ne može se dobiti bez plaćanja određene cene, mada je cena daleko niža od njene stvarne vrednosti. Oni koji je nisu planski tražili ne mogu je dobiti ni po koju cenu. Ona se ne može pokloniti; ne može se kupiti novcem, jer se sastoji od dva dela. Jedan deo već poseduju oni koji su za nju spremni.

Tajna služi jednako dobro svima koji su spremni za nju. Obrazovanje sa spremnošću nema nikakve veze. Davno pre nego što sam se ja radio tajna je našla put do Tomasa A. Edisona, a on ju je iskoristio tako inteligentno da je postao najveći pronalazač na svetu, mada se jedva tri meseca školovao.

Tajna je preneta i poslovnom saradniku gospodina Edisona. Ovaj ju je iskoristio tako uspešno da je, iako je u tom trenutku zarađivao samo 12 000 dolara godišnje, došao do ogromnog bogatstva i povukao se iz poslova dok je još bio mlad. Njegovu priču ćete naći na početku prvog poglavlja. Ona će vas ubediti da bogatstvo nije izvan vašeg domaćaja, da i dalje možete biti ono što želite da

budete, a da novac, slava, priznanja i sreća mogu doći svima koji su spremni i rešeni da ih steknu.

Kako znam sve to? Trebalo bi da znate odgovor pre nego što završite sa čitanjem ove knjige. Možete ga naći već u prvom poglavlju ili možda na poslednjoj strani.

Dok sam dvadeset godina istraživao, na zahtev gospodina Karnegija, analizirao sam stotine dobro poznatih ljudi, a mnogi od njih su priznali da su stekli svoje ogromno bogatstvo uz pomoć Karnegijeve tajne. Među tim ljudima su:

Henri Ford

Teodor Ruzvelt

Vilijam Rigli

Džon Vonamejker

Džejms Dž. Hil

Vilbur Rajt

Vilijam Dženings Brajan

Vudro Vilson

Vilijam Hauard Taft

Elbert H. Gari

King Džilet

Aleksandar Bel

Džon D. Rokfeler

Tomas A. Edison

F. V. Vulvort

Klarens Darou

Ova imena čine samo mali deo nekoliko stotina poznatih Amerikanaca čiji uspesi, finansijske ili neke druge prirode, dokazuju da oni koji razumeju i primene Karnegijevu tajnu postižu visoke položaje u životu. Nikada nisam upoznao nikoga ko je bio nadahnut da iskoristi ovu tajnu, a da nije postigao zavidan uspeh u svom odabranom poslu. Nikad nisam upoznao nijednu osobu koja se po nečemu istakla ili je stekla iole značajno bogatstvo, a da nije znala ovu tajnu. Iz te dve činjenice zaključujem da je tajna važnija, kao deo znanja neophodnih za samospoznavu, nego bilo šta drugo što se dobija kroz ono što popularno nazivamo „obrazovanje“.

I šta je uopšte *obrazovanje*? Na ovo pitanje je detaljno odgovorenog. Što se tiče školovanja, mnogi od ovih ljudi imali su ga veoma malo. Džon Vonamejker mi je jednom rekao da je ono malo školovanja koje je imao stekao na otprilike isti način na koji savremene lokomotive uzimaju vodu, „zahvatajući ga u hodu“. Henri Ford nikad nije stigao do srednje škole, a kamoli do studija. Ne pokušavam da umanjim vrednost školovanja nego želim da izrazim svoje iskreno uverenje da oni koji savladaju i primene tajnu dostižu više položaje, stiču bogatstvo i vode život na svoj način, čak i ako im je školovanje bilo nezнатно.

Autorov predgovor prvom izdanju

Negde tokom čitanja ove knjige, tajna o kojoj govorim iskočiće sa stranice i pojaviće se pred vama u punom sjaju, *ako ste spremni za nju!* Kada se pojavi, prepoznaćete je. Bilo da dobijete znak tokom prvog ili poslednjeg poglavlja, zaustavite se za trenutak i nazdravite sebi čašom nečega, jer taj trenutak predstavljaće prekretnicu u vašem životu.

Sada prelazimo na prvo poglavlje i na priču o mom veoma dragom prijatelju, koji je velikodušno priznao da je video taj tajanstveni znak, a čiji su poslovni uspesi sasvim dovoljan znak da je i on nazdravio sebi. Dok čitate njegovu priču, kao i ostale, setite se da se one bave važnim problemima života koji su deo iskustva svakog čoveka.

Problemi nastaju pri pokušaju da čovek zaradi za život, da nađe nadu, hrabrost, zadovoljstvo i smirenost; da dođe do bogatstva i uživa slobodu tela i duha.

Zapamtite, takođe, dok čitate knjigu, da se ona bavi činjenicama, ne izmišljotinama, i da joj je cilj da vam prenese veliku univerzalnu istinu kroz koju svi koji su *spremni* mogu da uče, ne samo *šta da rade, nego i kako to da rade!* Dobićete i potreban podsticaj za početak.

I još jedno, poslednje upozorenje pre nego što počnete sa prvim poglavljem; smem li da vam ponudim jedan kratak predlog koji će vam možda pružiti ključ kojim ćete prepoznati Karnegijevu tajnu? Evo ga: *sva postignuća, sva stečena bogatstva počela su od ideje!* Ako ste spremni da saznate tajnu, onda već posedujete jednu njenu polovicu; prema tome, lako ćete prepoznati i drugu polovicu istog časa kada stigne u vaš um.

Napoleon Hil, 1937.

PREDGOVOR OVOM IZDANJU

Kada je knjiga „Misli i obogati se“ objavljena 1937. godine, pozdravljena je kao jedna od velikih inspirativnih knjiga tog vremena. Zajedno sa knjigama Dejla Karnegija „Kako steći prijatelje i utucati na ljude“ i Normana Vinsenta Pila „Moć pozitivnog razmišljanja“, postala je obavezno štivo za muškarce i žene koji žele da postignu sreću u svom životu i karijeri.

Prodato je preko petnaest miliona primeraka ove knjige, koja je postala uputstvo za milione ljudi željne da pobegnu od siromaštva vremena velike ekonomске krize i da krenu napred, stičući za sebe, svoju porodicu i za svoje radnike bogatstvo.

Ko je bio Napoleon Hil i šta je izvor njegove filozofije?

Napoleon Hil je rođen 1883. u siromašnoj porodici, u jednosobnoj kući u seoskoj Virdžiniji. Ostao je siroče sa dvanaest godina i odgajali su ga rođaci. Uspeo je da prevaziđe siromaštvo i bunt i da stekne obrazovanje, a pri tom se razvio u jednog od najpragmatičnijih genija svog vremena.

Sa trinaest godina počeo je da se bavi pisanjem, sastavljaо je vesti za novine u malom gradu – zapravo, beležio je događaje iz svog kraja za peni po redu teksta. Možda upravo zbog svog truda da prevaziđe siromaštvo, postao je opsednut pitanjem zašto ljudi ne uspevaju da ostvare istinski finansijski uspeh i sreću u životu.

Da bi se izdržavao, odlučio je da se bavi i pravom i novinarstvom. U početku je novinarskim poslom finansirao svoje studije prava.